



Universidad
del País Vasco

Euskal Herriko
Unibertsitatea

Enpresaren Ekonomia Economía de la Empresa

EAU 2023 USE

www.ehu.eus





ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

Azterketa honek bederatzi galdera ditu (zortzi 2 puntukoak eta bat 4 puntukoa). Erantzuteko, bi aukera dituzu:

- bi puntuko bost galderari erantzutea

- bi puntuko hiru galderari eta lau puntukoari erantzutea

Jarraibideetan adierazitakoei baino galdera gehiagori erantzunez gero, erantzunak ordenari jarraituta zuzenduko dira, harik eta beharrezko kopurura iritsi arte

Ez ahaztu azterketa-orrialde bakoitzean kodea jartzea.

1. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

Irakurri testua, eta erantzun galderei:

Gipuzkoako jantzi-denden sektoreak hitzarmena sinatu du.

Hemeretzi **greba**-egunen ondoren, 2023ko urtarrilean akordioa lortu dute Gipuzkoako arropa-dendetako langileek eta **patronalek**. ELA **sindikatu** patronalekin bildu da eta, proposamena langileen artean bozkatu eta gero, **lan-hitzarmena** sinatu dute bi aldeek. Akordioak 2010etik 2025erako indarraldia izango du. Besteak beste, soldata-taulak % 14,1 eguneratzea adostu dute hamabost urte horietan izandako **inflazio**aren batura, hain justu. Are gehiago, datozen lau urteetako soldata-igoerak ere zehaztu dituzte: % 4,5koa 2022an, % 5koa 2023an, eta aurreko urteko KPIa gehi % 1,4koa 2024an eta 2025ean.

Galderak:

Definitu eta azaldu testuan azpimarratutako hitzak.

2. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

HILIP SA enpresako zuzendariak atal bat hiru urtez handitzea erabaki du. Horretarako, inbertsio-aukera hauek ditu:

A aukera: Hasieran 8.000 € ordaindu beharko lituzke. Lehenengo urtean 6.000 €-ko fluxu garbia lortuko luke. Bigarren urtean 5.000 € kobratu eta 1.000 € ordaindu beharko lituzke, eta hirugarrenean 5.000 €-ko fluxu garbia eta 500 €-ko hondar-balioa izango luke.

B aukera: Inbertsioa 11.000 €-koa da, eta hasieran guztiz ordaindu beharko litzateke. Urtero 5.000 €-ko ordainketak izango lituzke eta 9.000 €, 10.000 € eta 12.000 € kobratuko lituzke urtero, hurrenez hurren.

Kontuan hartuta inflazio-tasa % 4 izango dela urtez urte eta lortu nahi den errentagarritasun minimoa % 8 dela:



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

Kalkula ezazu:

- a) Zein inbertsio aukeratu beharko luke berreskuratze-epearen irizpidea (*Pay back* irizpidea) erabiliz gero? Arrazoitu erantzuna.
- b) Eta zein inbertsio aukeratu beharko luke balio eguneratu garbiaren irizpidearen arabera (BEG irizpidea)? Arrazoitu erantzuna.
- c) Bi irizpideetatik (BEG edo *pay back*-a), zein da egokiena? Zergatik?

3. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

TROTZIK SA enpresa produktu jakin baten 125.000 unitateko lote bat erosi du, unitateko prezioa 5 € izanik. Gainera, lotea erosteagatik gastu hauek ere izan ditu: garraioa, 1.050 €; aseguruia, 1.000 €; eta ontziak eta bilgarriak, 2.500 €. Erosketaren kontzeptu guztiei % 21eko BEZa (jasandakoa) gehitu behar zaie.

Kalkula ezazu:

- a) Produktuaren lotearen erosketa-prezioa.
- b) Fakturaren prezioa.
- c) Adierazi zer diferentzia dagoen produktuaren erosketa-prezioaren eta sozietate anonimo horrentzako fakturaren prezioaren artean.

4. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu

Hauta ezazu aukera zuzena, eta markatu ezazu zirkulu baten bidez.

- 1) Makroekonomiak arazo hauek aztertzen ditu:
 - a) Enpresa baten makineria-premiak.
 - b) Zergek enpleguan duten eragina.
 - c) Tomateen merkatuko prezioa.
- 2) Hauek dira oinarrizko alderdi ekonomikoak:
 - a) Zer ekoitzi, nola ekoitzi.
 - b) Zer ekoitzi, nola ekoitzi, norentzat ekoitzi.
 - c) Bakarrik zer ekoitzi.
- 3) Lehia ez-perfektu motak hauek dira:
 - a) Monopolioa, oligopolioa eta lehia monopolistikoa.
 - b) Merkatuen lehia beti da perfektua.
 - c) Erosle eta saltzaile asko daude merkatuko prezioan eraginik ez dutenak
- 4) Enpresaren pasibo ez-korrontea honela definitzen da:
 - a) Enpresaren epe luzeko eskubideak edo inbertsioak.
 - b) Obligazioak edo urtebetetik gorako epe-muga duten finantzaketa-iturriak.
 - c) Enpresaren epe laburreko eskubideak edo inbertsioak.



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

- 5) Inbertsio bat egin ahal izateko, haren itzulerako barne-tasak honako hau izan behar du:
 - a) Zero baino handiagoa.
 - b) Balio eguneratu garbia baino handiagoa.
 - c) Eguneratze-tasa baino handiagoa.
- 6) Berreskuratze-epea edo *pay back* gisa ezagutzen den inbertsioak aukeratzeko irizpideak:
 - a) Inbertsio errentagarriena aukeratzera darama.
 - b) Ez du kontuan hartzen diruak denbora igaro ahala duen balio desberdina.
 - c) Kaxa-fluxuak eguneratzen ditu eta hasierako ordainketarekin konparatzen ditu.
- 7) Amortizazioak zelako inbertsioak dira?
 - a) Mantentzekoak.
 - b) Hazkundekoak.
 - c) Immaterialak.
- 8) Epe jakin baterako inbentarioaren kudeaketari eta kostuari dagokienez, eskaera-bolumen egokiena honako hauen arabera da:
 - a) Biltegitratzeko kostua eta eskaerak bidaltzeko kostua.
 - b) Produktuaren erosketa-kostua.
 - c) Aurreko kostu guztiek baldintzatzen dute eskaeraren bolumen egokiena.
- 9) Enpresa baten merkatu-kuota hau da:
 - a) Salmentak / bezero kopurua.
 - b) Enpresaren fakturazioa / sektorearen fakturazioa.
 - c) Produktua baten salmentak / enpresaren salmenta guztiak.
- 10) Etxe bat eraikitzeke erabilitako adreiluak zer kostu mota dira?
 - a) Finkoak eta zuzenak.
 - b) Finkoak eta zeharkakoak.
 - c) Aldakorrak eta zuzenak.

5. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu

Enpresa batek behean agertzen diren sarrerak eta gastuak izan ditu ekitaldi ekonomiko batean:

- Salgaien salmenta: 100.000 €
- Hornitzaileei ordaindutako dirua: 20.000 €
- Salgaien erosketa: 40.000 €
- Bezeroei kobratutako dirua: 50.000 €
- Soldatak eta lansariak: 5.000 €



Universidad
del País Vasco

Euskal Herriko
Unibertsitatea

UNIBERTSITATERA SARTZEKO
PROBAK

2023ko EZOHAKO

PRUEBAS DE ACCESO A LA
UNIVERSIDAD

EXTRAORDINARIA 2023

ENPRESAREN EKONOMIA

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

- Finantza-gastuak: 2.000 €
- Finantza-sarrerak: 1.500 €
- Lokal baten salmenta: 20.000 €

Kalkula ezazu:

- a) Enpresaren emaitza (zergak baino lehen)
- b) Ordaindu beharreko zergak (sozietateen gaineko zerga: % 25)
- c) Ekitaldiaren emaitza garbia (zergen ondoren).

6. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

IBRAIKA SA enpresak brik ontziak ekoizten ditu, eta plastikozko tapoiak beste enpresa bati erosten dizkio. Eskaera bakoitzean 5.200 tapoi eskatzen ditu. 4.000 tapoi izaten ditu gutxienez biltegian, eta astean 2.800 tapoi kontsumitzen ditu. Tapoien eskaeraren hornikuntza-epaia 5 egunekoa da. (52 asteko urtea)

Datu horiekin, kalkula ezazu:

- a) Eskaera-puntua.
- b) Batez besteko stock-maila.
- c) Errotazio-indizea.
- d) Adierazi egoera grafikoki.

7. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

Osagai elektrikoak saltzen dituen enpresa bateko fakturazioa 50.000 €-koa izan da aurrean, saltzeko prezioa 80 €/unitate izanik.

Kostu guztiak 30.000 €-koak izan dira, eta, haietatik, 5.000 € kostu finkoak dira.

Datu horiekin, kalkula ezazu:

- a) Errentagarritasun-ataria edo puntu hila, esplikatuz haren esanahia eta egin dagokion grafikoa.
- b) Urte horretako emaitza ekonomikoa.
- c) 1.000 unitate salduko balitu, zein izango litzateke enpresaren emaitza ekonomikoa?
- d) Fakturazioa 74.960 €-koa izango balitz, zein izango litzateke enpresaren emaitza ekonomikoa?

8. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 4 puntu.

POLT-PLAS enpresa multinazionalak plastikozko poltsak ekoizten eta saltzen ditu, eta ondare-datu hauek aurkeztu ditu 2022. urtearen amaieran (euroetan):



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

1. Enpresaren altzariak.	12.000
2. Bulegoan dauden ordenagailuak.	5.000
3. Enpresak Gizarte Segurantzari zor dion zenbatekoa.	7.200
4. Plastikoa egiteko lehengaiak erosi dira hemendik 2 hilabetetara ordaintzeko.	8.000
5. Produktua ekoizten den eraikina. Eraikin horren balio osoaren % 30 lurzoruari dagokio.	100.000
6. Erreserbak.	2.000
7. Ibilgetu materialaren amortizazioa metatua.	12.000
8. BEZagatik Ogasun Publikoari zor diona.	4.000
9. Ekitaldiko emaitza.	???????
10. Auto-kontzesionarioarekin furgoneta erosteagatik epe luzera duen zorra.	20.000
11. Programa informatikoak.	2.500
12. Bankuarekin epe motzera duen zorra.	6.000
13. Hornitzaileei onartutako kanbio-letrak.	5.500
14. Enpresak bere produktua bezeroen artean banatzeko erabiliko duen furgonetaren balioa.	36.000
15. Enpresak eskura duen dirua.	5.400
16. Biltegian salmentarako prest dituen plastikozko poltsak.	6.500
17. Bankuko kontu korrontean duen dirua.	11.300
18. Bazkideen ekarpenak.	60.000
19. Beste enpresa batean dituen epe laburreko inbertsioak.	9.000
20. Kobratzeko dituen fakturak.	5.000
21. Epe luzera bere bankuari zor diona.	45.000
22. Enpresako instalazio teknikoak.	7.000
23. Poltsak egiteko makineria.	60.000
24. Eusko Jaurlaritzaren laguntza kudeatzeko abokatu baten zerbitzuak kontratatu ditu eta oraindik ez du ordaindu.	2.500

Datu horiekin, honako hau eskatzen da:

- Enpresaren balantzea ondare-masatan sailkatuta aurkeztea eta ekitaldiko emaitza kalkulatzeko.
- Errotazio-funtsa edo maniobra-funtsa kalkulatzeko, irudikatzea eta emaitza aztertzea.
- Enpresaren finantza-egoera aztertzea ratio hauek erabiliz:
 - Ibilgetua.
 - Zorpetzea.
 - Likidezia.
 - Bermea.
 - Diruzaintza.



Universidad
del País Vasco

Euskal Herriko
Unibertsitatea

UNIBERTSITATERA SARTZEKO
PROBAK

2023ko EZOHIOA

PRUEBAS DE ACCESO A LA
UNIVERSIDAD

EXTRAORDINARIA 2023

ENPRESAREN EKONOMIA

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

9. GALDERA: Gehieneko puntuazioa: 2 puntu.

Gaurkotasun-galdetegia. Erantzun galdera hauei:

- a) Zerga motak. Bakoitzaren adibideak.
- b) Pertsona fisikoen errentaren gaineko zerga progresiboa da? Arrazoitu erantzuna.
- c) BEZa zerga progresiboa da? Arrazoitu erantzuna.
- d) Sozietateen gaineko zerga progresiboa da? Arrazoitu erantzuna.

2023



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

Este examen contiene nueve preguntas (ocho de 2 puntos y una de 4 puntos). Debe contestar:
- o bien a cinco preguntas de dos puntos
- o bien a tres preguntas de dos puntos y a la de cuatro puntos.
Si se responde a más preguntas que las indicadas en estas instrucciones, las respuestas se corregirán ordenadamente hasta alcanzar la cifra deseada.

No olvide incluir el código en cada una de las hojas de examen.

PREGUNTA 1: Puntuación máxima: 2 puntos.

Lea el siguiente texto y conteste a las cuestiones planteadas:

El sector de las tiendas de ropa de Gipuzkoa firma un convenio.

Tras diecinueve días de huelga, los trabajadores de las tiendas de ropa de Gipuzkoa y las patronales han llegado a un acuerdo en enero de 2023. El sindicato ELA se ha reunido con las patronales y tras votar la propuesta entre los trabajadores, ambas partes han firmado el convenio colectivo. El acuerdo tiene vigencia de 2010 a 2025. Entre otras medidas, han acordado actualizar las tablas salariales en un 14,1%, la suma de la inflación registrada en esos quince años. Es más, se han fijado subidas salariales para los próximos tres años: del 4,5% en 2022, del 5% en 2023 y del IPC del año anterior más el 1,4% en 2024 y 2025.

Cuestiones:

Defina y comente las palabras subrayadas en el texto.

PREGUNTA 2: Puntuación máxima: 2 puntos.

El director de la empresa HILIP S.A. ha decidido ampliar una sección durante tres años. Para ello tiene estas opciones de inversión:

Opción A: Al inicio debería pagar 8.000€. El primer año conseguiría 6.000€ de flujos de caja. El segundo año cobraría 5.000€ y pagaría 1.000 y el tercero recibiría unos flujos de caja de 5.000€, con 500€ de valor residual.

Opción B: Una inversión de 11.000€ que debería desembolsarse íntegramente al inicio. Anualmente recibiría unos pagos de 5.000€; y cobraría cada año unos flujos de caja de 9.000€, 10.000€ y 12.000€, respectivamente.



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

Teniendo en cuenta que la tasa de inflación anual estimada es del 4% y que quiere obtenerse un 8% de rentabilidad mínima:

- ¿Qué proyecto es el más conveniente según el criterio del plazo de recuperación (Pay-back)? Justifique su respuesta.
- ¿Qué proyecto se debería elegir según el criterio del Valor Actual Neto?
- ¿Cuál de los dos criterios (Valor Actual Neto o Plazo de Recuperación) es el más adecuado? ¿Por qué?

PREGUNTA 3: Puntuación máxima: 2 puntos.

La empresa TROTZIK S.A. ha comprado un lote de 125.000 unidades de un producto, a un precio unitario de 5 €. En la compra de ese lote ha pagado también los siguientes gastos: 1.050 € de transporte, 1.000 € de seguros y 2.500 € de envases y embalajes. Todos los conceptos de la compra van gravados con el 21% de IVA (soportado).

Calcule:

- El precio de adquisición del lote del producto.
- El precio de la factura.
- Comente cuál es la diferencia entre el precio de compra del producto y el precio de la factura para esta S.A.

PREGUNTA 4: Puntuación máxima: 2 puntos.

Elija la opción correcta y señale con un círculo.

- La macroeconomía estudia los siguientes problemas:
 - Las necesidades de maquinaria de una empresa.
 - La incidencia de los impuestos en el empleo.
 - El precio de los tomates.
- Las cuestiones económicas básicas son:
 - Qué producir, cómo producir.
 - Qué producir, cómo producir, para quién producir.
 - Solo qué producir.
- Los tipos de competencia imperfecta son:
 - El monopolio, oligopolio y competencia monopolística.
 - La competencia en los mercados siempre es perfecta.
 - Existen muchos compradores y vendedores que no influyen en el precio de mercado.
- El pasivo no corriente de la empresa se define como:
 - Los derechos o inversiones a largo plazo de la empresa.
 - Las obligaciones o financiación con un plazo de vencimiento superior a un año.
 - Los derechos o inversiones a corto plazo de la empresa.



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

- 5) Para que una inversión sea realizable, su TIR debe ser:
- Mayor que cero.
 - Mayor que el VAN.
 - Mayor que la tasa de actualización.
- 6) El criterio de selección de inversiones conocido como Plazo de recuperación o Pay Back:
- Lleva a elegir la inversión más rentable.
 - No considera el diferente valor del dinero en el tiempo.
 - Actualiza los flujos de caja periódicos y los compara con el desembolso inicial.
- 7) Las amortizaciones son inversiones:
- De mantenimiento.
 - De crecimiento.
 - Inmateriales.
- 8) En relación a la gestión del inventario para un período concreto y su coste, el volumen óptimo de pedido depende de:
- El coste de almacenamiento y el coste de emisión de pedidos.
 - El coste adquisición del producto.
 - Todos los costes anteriores condicionan el volumen óptimo de pedido.
- 9) La cuota de mercado de una empresa es:
- La cifra de ventas / número de clientes.
 - La facturación de la empresa / facturación del sector.
 - Las ventas de un producto / las ventas totales de la empresa.
- 10) Los ladrillos empleados en la construcción de una casa son costes:
- Fijos y Directos.
 - Fijos e indirectos.
 - Variables y Directos.

PREGUNTA 5: Puntuación máxima: 2 puntos.

Una empresa ha obtenido los siguientes ingresos y gastos en un ejercicio económico:

- Venta mercaderías: 100.000 €
- Dinero abonado a los proveedores: 20.000 €
- Compra mercaderías: 40.000 €
- Dinero cobrado a los clientes: 50.000 €
- Sueldos y salarios: 5.000 €
- Gastos financieros: 2.000 €
- Ingresos financieros: 1.500 €
- Venta de un local: 20.000 €



ENPRESAREN EKONOMIA

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

Calcule:

- Resultado de la empresa (antes de impuestos)
- Impuestos a pagar (Impuesto sobre Beneficios: 25%)
- Resultado Neto del ejercicio (después de impuestos)

PREGUNTA 6: Puntuación máxima: 2 puntos.

La empresa IBRAIKA SA se dedica a la fabricación de envases brik, comprando los tapones de plástico a otra empresa. Realiza pedidos de 5.200 tapones. Tiene en el almacén un mínimo de 4.000 tapones y consume 2.800 tapones a la semana. El plazo de entrega de los pedidos de tapones es de 5 días. (año 52 semanas)

Con estos datos, calcule:

- Punto de pedido
- Stock medio mantenido
- Índice de rotación
- Representación gráfica.

PREGUNTA 7: Puntuación máxima: 2 puntos.

La facturación de este año de una empresa dedicada a la venta de componentes eléctricos ha sido de 50.000 € siendo el precio de venta unitario de 80 €.

Los Costes totales han ascendido a 30.000 € de los cuales 5.000 € son costes fijos.

Con estos datos, calcule:

- El punto muerto o umbral de rentabilidad, comentar su significado y realizar la representación gráfica.
- El resultado económico de ese año.
- El resultado económico si hubieran vendido 1.000 unidades.
- El resultado si la facturación hubiera sido de 74.960 €.



ENPRESAREN EKONOMIA ECONOMÍA DE LA EMPRESA

PREGUNTA 8: Puntuación máxima: 4 puntos.

La empresa multinacional POLT-PLAS produce y vende bolsas de plástico, y a finales de 2022 cuenta con los siguientes elementos patrimoniales. (en euros)

1. Mobiliario de la empresa.	12.000
2. Ordenadores que hay en la oficina.	5.000
3. Deuda que tiene la empresa con la seguridad social.	7.200
4. Se han comprado materias primas para fabricar plásticos, a pagar dentro de 2 meses.	8.000
5. Local donde se realiza la actividad. El 30% del valor total corresponde al terreno.	100.000
6. Reservas.	2.000
7. Amortización acumulada de inmovilizado material.	12.000
8. Deuda con hacienda por el IVA.	4.000
9. Resultado del ejercicio.	???????
10. Deuda a largo plazo con el concesionario por la compra de la furgoneta.	20.000
11. Programas informáticos.	2.500
12. Deuda a corto plazo con el banco.	6.000
13. Letras de cambio aceptadas a los proveedores.	5.500
14. Furgoneta que tiene la empresa para el reparto.	36.000
15. Dinero en caja.	5.400
16. Bolsas de plástico preparadas para vender.	6.500
17. Dinero en la cuenta corriente del banco.	11.300
18. Aportación de los socios.	60.000
19. Inversiones a corto plazo en acciones de otras empresas.	9.000
20. Facturas pendientes de cobro.	5.000€
21. Deuda a largo plazo con el banco.	45.000€
22. Instalaciones técnicas de la empresa.	7.000
23. Maquinaria.	60.000
24. Ha contratado los servicios de un abogado para gestionar ayudas del Gobierno Vasco y aún no ha pagado.	2.500

Con estos datos, se pide:

- Redacte el balance de esta empresa clasificándolo por masas patrimoniales y calcule el resultado del ejercicio.
- Calcule el Fondo de Maniobra, represéntelo gráficamente e interprete su resultado
- Analice la situación financiera de esta empresa utilizando las siguientes ratios:



Universidad
del País Vasco

Euskal Herriko
Unibertsitatea

UNIBERTSITATERA SARTZEKO
PROBAK

2023ko EZOHIOA

PRUEBAS DE ACCESO A LA
UNIVERSIDAD

EXTRAORDINARIA 2023

ENPRESAREN EKONOMIA

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

- Inmovilizado.
- Endeudamiento.
- Liquidez.
- Garantía.
- Tesorería.

PREGUNTA 9: Puntuación máxima: 2 puntos.

Cuestionario de actualidad. Responda a las siguientes cuestiones:

- Tipos de Impuestos. Ejemplos de cada uno.
- ¿El Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas es un impuesto progresivo? Razone la respuesta.
- ¿El IVA es un impuesto progresivo? Razone la respuesta.
- ¿El impuesto sobre Sociedades es un Impuesto progresivo? Razone la respuesta.



EMPRESAREN EKONOMIA / ECONOMÍA DE LA EMPRESA

(2023koa EZOHIKOA) EMAITZAK / RESOLUCIÓN (EXTRAORDINARIA 2023)

1)

a)

Greba: Langileen lan-jarduera etetea. Langileek beren jarduera modu kolektiboan etetea da, lan-baldintzetan hobekuntzak aldarrikatzeko edo eskubide sozialen murrizketen aurka agertzeko. Lanaren Nazioarteko Erakundearen arabera, herritarrek eta, bereziki, langileek beren interes ekonomiko eta sozialak sustatzeko eta defendatzeko duten oinarritzko baliabide legitimoetako bat da. Langileek enpresaren aurrean protesta eta presioa egiteko erabiltzen duten baliabidea da.

Patronala: Kontratazioari, zerbitzuak emateari eta langileak kaleratzeari buruzko erabakiak hartzen dituen enpresaburua edo enpresaburu-taldea. Enpresaburuen interes ekonomiko eta sozialak defendatzeko eratutako elkarteak.

Sindikatuak: Langileen elkarteak da, bazkideen interes profesional, ekonomiko eta laboralen defentsa helburu duena.

Lan-hitzarmena: Jarduera-sektore bateko langileen ordezkariak eta enpresaren ordezkariak adosten duten hitzarmena. Hitzarmen kolektiboa akordio bat da, eta bertan ezartzen dira langileen eta enpresaburuen arteko betebeharrak eta eskubideak.

Inflazioa: Herrialde bateko ondasun eta zerbitzuen prezioak denboraldi batez igotzeari dagokio. Hau da, inflazioak diruaren erosteko ahalmenaren murrizketa islatzen du edo, bestela esanda, diru horrekin eros daitezkeen ondasun eta zerbitzuen kopurua gutxitzea.

2)

Proiektua	D_0	F_1	F_2	F_3
A	8.000	6.000	4.000	5.500
B	11.000	4.000	5.000	7.000

A proiektua:

$$D_0 = 8.000 \text{ €}$$

$$F_1 = 6.000 \text{ €}$$



$$F_2 = 5.000 - 1.000 = 4.000 \text{ €}$$

$$F_3 = 5.000 + 500 = 5.500 \text{ €}$$

B proiektua:

$$D_0 = 11.000 \text{ €}$$

$$F_1 = 9.000 - 5.000 = 4.000 \text{ €}$$

$$F_2 = 10.000 - 5.000 = 5.000 \text{ €}$$

$$F_3 = 12.000 - 5.000 = 7.000 \text{ €}$$

a)

Berreskuratze-epea

➤ A proiektua

Urtea	Urte horretan berreskuratutako hasierako inbertsioa	Oraindik berreskuratzeko dagoen hasierako inbertsioa
0		8.000,00
1	6.000,00	2.000,00
2	4.000,00	
3	5.500,00	

4.000,00	_____	12 hilabete	x = 6 hilabete
2.000,00	_____	x hilabete	

A proiektuaren berreskuratze-epea 1 urte eta 6 hilabete da. Inbertsioa onargarria da, inbertsioa balio-bizitzan berreskuratzen baita.

➤ B proiektua

Urtea	Urte horretan berreskuratutako hasierako inbertsioa	Oraindik berreskuratzeko dagoen hasierako inbertsioa
-------	---	--



0		11.000,00
1	4.000,00	7.000,00
2	5.000,00	2.000,00
3	7.000,00	

7.000,00 _____ 12 hilabete

2.000,00 _____ x hilabete

x= 3,4 hilabete

B proiektuaren berreskuratze-epaia 2 urte eta 3,4 hilabete da. Inbertsioa onargarria da, inbertsioa balio-bizitzan berreskuratzen baita.

Berreskuratze-epaiearen irizpidearen arabera, A proiektua aukeratuko beharko luke enpresak, inbertitutakoa lehenago berreskuratuko bailuke B proiektuarekin baino.

b)

BEGa:

$$BEG = -D_0 + F_1/(1+k)^1 + F_2/(1+k)^2 + F_3/(1+k)^3$$

$$k = (i + g) + (i \cdot g) \quad k = (0,04 + 0,08) + (0,04 \times 0,08) = 0,1232$$

➤ A proiektua:

$$BEG_0 = -8.000 + \frac{6.000}{(1+0,1232)} + \frac{4.000}{(1+0,1232)^2} + \frac{5.500}{(1+0,1232)^3} = 4.393,93 \text{ €}$$

Positiboa denez, inbertsio-proiektu onargarria da.

➤ B proiektua:

$$BEG_0 = -11.000 + \frac{4.000}{(1+0,1232)} + \frac{5.000}{(1+0,1232)^2} + \frac{7.000}{(1+0,1232)^3} = 1.464,54 \text{ €}$$

Positiboa denez, inbertsio-proiektu onargarria da.

A proiektuaren BEGa B proiektuaren BEGa baino handiagoa denez, BEG irizpidearen arabera A proiektua aukeratuko beharko luke enpresak, errentagarriagoa delako.

c)



Bi metodoetatik, balio eguneratu garbiaren metodoa da fidagarriena.

- BEGak kutxako fluxu garbi guztiak eguneratzen ditu (hasierako ordainketa ere une horretan bertan dago), eta kontuan hartzen du diruak denboran zehar izaten duen balio-aldaketa (inflazioa). *Pay-back*-ak ez du inflazioa kontuan hartzen, eta kutxako fluxu garbiak gehitzen ditu noiz lortu diren kontuan hartu gabe.
- BEGak kontuan hartzen du enpresak inbertsioari eskatzen dion gutxieneko errentagarritasuna. *Pay-back*-ak ez dio errentagarritasunari erreparatzen, inbertsioa berreskuratzen den ala ez baino ez du kontuan hartzen.
- BEGak kutxako fluxu garbi guztiak hartzen ditu kontuan, baita inbertsioa berreskuratu ondorengoak ere; *pay-back*-ak ez ditu kontuan hartzen kutxako fluxu garbiak inbertsioa berreskuratu ondoren.

3)

Faktura	
Kontzeptua	€
Produktuaren prezioa	625.000,00
Gastuak (garraioa, aseguruak, ontziak eta bilgarriak)	4.550,00
Erosketa-prezioa	629.550,00
BEZa (% 21)	132.205,50
Faktura, guztira	757.205,50

a)

$$\text{Erosketa-prezioa} = (125.000 \times 5) + 1.050 + 1.000 + 2.500 = 629.550 \text{ €}$$

b)

$$\text{Fakturaren prezioa} = 629.550 + (629.550 \times 0,21) = 761.755,50 \text{ €€}$$

c)

Enpresa honen erosketa-prezioa kalkulatzeko orduan, ez da kontuan hartzen BEZaren balioa, ez baita gastutzat hartzen enpresa erosle horrek BEZagatik ordaindu behar duena. Hau da, enpresa erosle horrentzat BEZaren zenbatekoa fiskalki kengarria da.

Enpresa horrek ordaindu beharreko fakturan, ordea, jasandako BEZaren zenbatekoa agertuko da, ezinbestean, faktura horren zenbateko osoaren elementu bat delako.



4)

1. b; 2. b; 3. a; 4. b; 5.a, 6. b, 7. a, 8. c, 9. b, 10. c

5)

a)

Sarrerak:	- Merkantzien salmenta_____	100.000 €
	- Finantza-sarrerak_____	1.500 €
	- Lokal baten salmenta_____	20.000 €
		<hr/>
		121.500 €

Gastuak :	-Merkantzien erosketa_____	40.000 €
	-Soldatak eta lansariak_____	5.000 €
	-Finantza-gastuak_____	2.000 €
		<hr/>
		47.000 €

Emaitzak (Irabaziak): $(121.500 - 47.000) = 74.500 \text{ €}$

b)

Ordaindu behar diren zergak $(74.500 \times 0,25) = 18.625 \text{ €}$

c)

Ekitaldiko emaitza garbia $(74.500 - 18.625) = 55.875 \text{ €}$

6)

a)

Eskaera-puntua = segurtasun-stocka + hornikuntza-epeko kontsumoa = $4.000 + 2.000$
= 6.000 tapoi

hornikuntza-epeko kontsumoa = $\frac{2800 \text{ tapoi}}{7\text{egun}} \cdot 5 \text{ egun} = 2.000 \text{ tapoi}$

b)

Batez besteko stocka = $\frac{\text{segurtasun-stocka} + \text{gehienezko stocka}}{2} = \frac{4.000 + 9.200}{2} = 6.600 \text{ tapoi}$



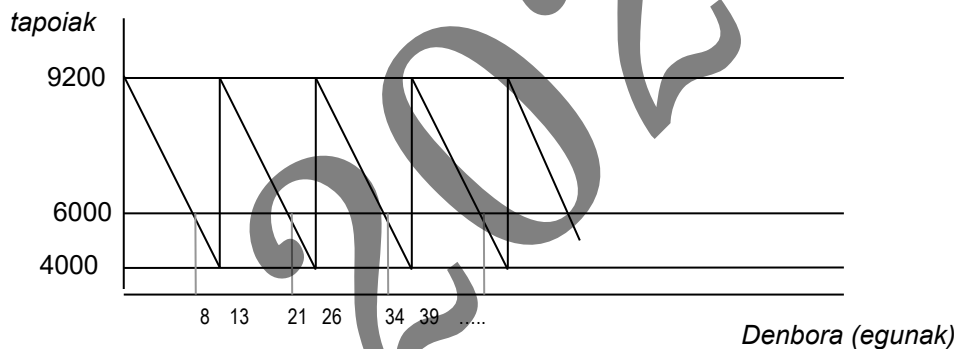
Gehienezko stocka = segurtasun-stocka + eskaera = 4.000 + 5.200 = 9.200 tapoi.

c)

$$\text{Errotazio-indizea} = \frac{\text{urteko kontsumoa}}{\text{batez besteko stocka}} = \frac{145.600}{6.600} = 22,06 \text{ aldiz urtean}$$

$$\text{urteko kontsumoa} = 2800 \frac{\text{tapoi}}{\text{aste}} \cdot 52 \text{aste} = 145.600 \text{ tapoi}$$

d)



7)

$$ST = 50.000 \text{ €}$$

$$P = 80 \text{ €/U}$$

$$KT = 30.000 \text{ €}$$

$$KF = 5.000 \text{ €}$$

$$ST = P \times Q \Rightarrow Q = 50.000 / 80 = 625 \text{ unitate saldu dira aurtan}$$

$$KT = KF + K_{au} \times Q \Rightarrow K_{au} = (30.000 - 5.000) / 625 = 40 \text{ €/u} = K_{au}$$

a)

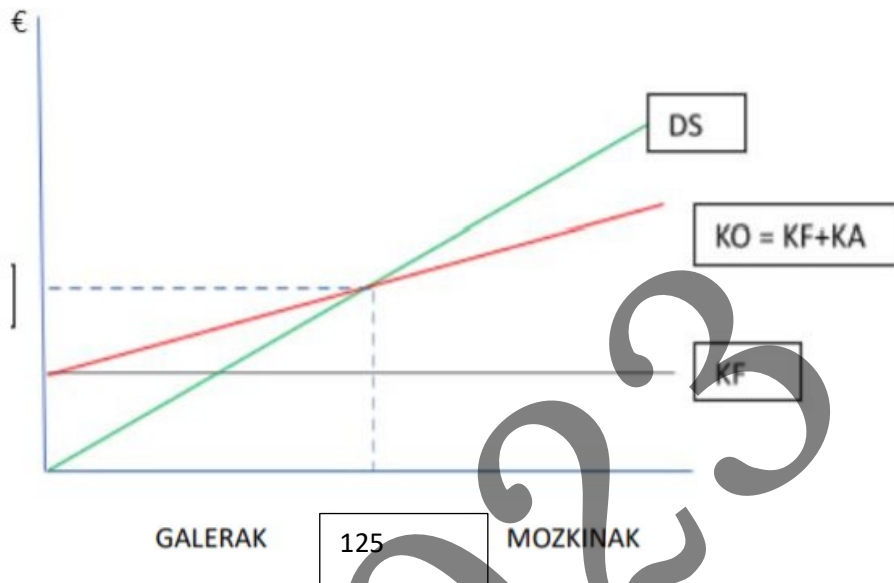
Puntu hila Mozkinak = 0

$$ST = KT$$



$$P \times Q = KF + K_{au} \times Q$$

$80 \times Q = 5.000 + 40 \times Q \rightarrow Q = 125$ unitate baino gehiago ekoitzi behar dira mozkinak izaten hasteko.



b)

Aurtengo emaitza ekonomikoa

Mozkinak = $ST - KT = 50.000 - 30.000 = + 20.000$ €-ko mozkinak izan ditu

c)

$Q = 1.000$ unitate \rightarrow Emaitza ekonomikoa????

Mozkinak = $ST - KT = P \times Q - KF - K_{au} \times Q = 80 \times 1.000 - 5.000 - 40 \times 1.000 = + 35.000$ €-ko mozkinak

d)

$ST = 74.960$ € \rightarrow Emaitza ekonomikoa?????

$ST = P \times Q \rightarrow Q = 74.960 / 80 = 937$ unitate

Mozkinak = $ST - KT = P \times Q - KF - K_{au} \times Q = 80 \times 937 - 5.000 - 40 \times 937 = + 32.480$ €-ko mozkinak



8)

a) Enpresaren balantze-egoera ondare-masatan sailkatuta.

AKTIBOA		ONDARE GARBIA ETA PASIBOA	
AKTIBO EZ-KORRONTEA	210.500	ONDARE GARBIA	149.500
IBILGETU IMMATERIALA	<u>2.500</u>	FUNTS PROPIOAK	<u>149.500</u>
Aplikazio informatikoak	2.500	Kapital soziala	60.000
IBILGETU MATERIALA	<u>208.000</u>	Erreserbak	2.000
		Ekitaldiko emaitza	87.500
Lurrak eta ondasun naturalak	30.000		
Eraikinak	70.000	PASIBO EZ-KORRONTEA	65.000
Instalazio teknikoak	7.000		
Makineria	60.000		
Altzariak	12.000	Kreditu-erakundeekiko epe luzeko mailegua	45.000
Informazioa prozesatzeko ekipamendua	5.000	Epe luzeko ibilgetuaren hornitzaileak	20.000
Garraio-elementuak	36.000	PASIBO KORRONTEA	33.200
Amortizazio metatua	-12.000	EPE LABURREKO ZORRAK	<u>6.000</u>
		Kreditu-erakundeekiko epe laburreko mailegua	6.000
AKTIBO KORRONTEA	37.200	HARTZEKODUNAK ETA ORDAINTZEKO BESTE KONTU BATZUK	<u>27.200</u>
IZAKINAK	<u>6.500</u>		
Produktu bukatuak	6.500	Hornitzaileak	8.000
		Hornitzaileak, ordaintzeko merkataritza-efektuak	5.500
		Zenbait zerbitzurenkatiko hartzekodunak	2.500
ZORDUNAK ETA KOBRATZEKO	<u>5.000</u>		



BESTELAKO KONTU BATZUK			
Bezeroak	5.000	Ogasun publikoa, hartzekoduna	4.000
EPE LABURREKO FINANTZA-INBERTSIOAK	<u>9.000</u>	Gizarte Segurantzza hartzekoduna	7.200
Epe laburreko inbertsioak beste enpresa batzuetako akzioetan	9.000		
ESKUDIRUA ETA BESTELAKO KONTUAK	<u>16.700</u>		
Bankua, kontu korrontea	11.300		
Kutxa	5.400		
AKTIBOA GUZTIRA	247.700	PASIBOA ETA ONDARE GARBIA	247.700

Ekitaldiko emaitza (Irabaziak) = $247.700 - 160.700 = 87.000 \text{ €}$

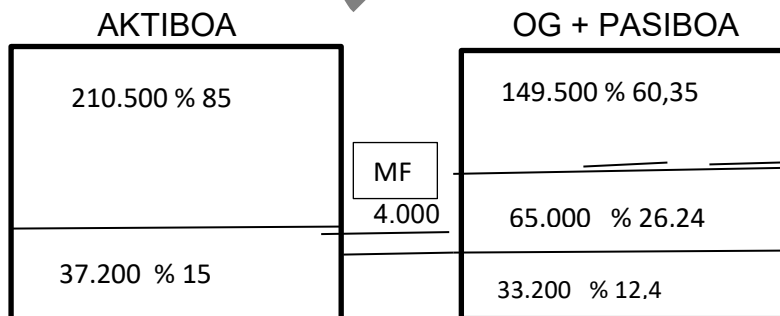
b)

Maniobra-funtsak enpresaren finantza-oreka zehazten du.

Maniobra-funtsa = Aktibo korrontea - Pasibo korrontea = $37.200 - 33.200 = 4.000 \text{ €}$

Maniobra-funtsa = (Ondare garbia + Pasibo ez-korrontea) - Aktibo ez-korrontea = $65.000 + 149.500 - 210.500 = 4.000 \text{ €}$

Maniobra-funtsa positiboa denez, enpresak ez du arazorik izango epe laburreko zorrak ordaintzeko. Ondare garbiak eta pasibo ez-korrontek Aktibo ez-korrontez, ondare garbiaz eta pasibo ez-korrontez gainera, aktibo korrontearen parte bat finantzatzen ari da, 4.000 euro (ez da asko). Maniobra-funtsa zenbat eta handiagoa izan, orduan eta gaitasun handiagoa izango du enpresak epe laburreko zorrei aurre egiteko.



c)



Ibilgetu-ratioak maniobra-funtsa zer nolakoa den adierazten digu. Enpresa honen kasuan, ratioaren balioa egokia da, hau da, haren ondare garbiak eta pasibo ez korronteak, aktibo ez-korrontea finantzatzeaz gainera, aktibo korrontearen parte bat ere finantzatzen du. Mugan dago justu-justu.

Zorpetzeari dagokionez, zorraren maila ez dela altua ondoriozta genezake. Enpresa ondo egongo da ratioa 1etik beherakoa denean, eta kasu honetan 0,66 da. Enpresa horrek bere ondare garbian duen euro bakoitzeko 0,65 euro zor ditu. Enpresak orekatuak ditu zorrak eta ondare garbia. Une honetan ez dago baldintzatuta inbertsio-erabakiak hartzerakoan.

Bestalde, enpresak ez du arazorik izango epe laburreko zorrak ordaintzeko, printzipioz. **Likidezia-ratioa** nahiko justua du, 1,12 euro baino ez ditu aktibo korrontean epe laburrera zor duen euro bakoitzeko; beraz, enpresak epe laburreko zorrak ordaintzeko arazoak izango lituzke, egoera apur bat okertuko balitz. Maniobra-funtsak dagoeneko adierazi digu informazio hori.

Ratioa	Formula	Kalkulua	Errefer. balioa
Ibilgetua	$\frac{AEzK}{(OG + PEzK)}$	$\frac{210.500}{149.500 + 65.000} = 0,97$	< 1
Zorpetzea	$\frac{(PEZK + PK)}{(OG)}$	$\frac{65.00 + 333.2000}{149.500} = 0,65$	< 1
Likidezia	$\frac{AK}{PK}$	$\frac{37.200}{33.200} = 1,12$	> 1
Bermea	$\frac{Aktibo erreala(osea)}{Galdagarri osoa(PEzK + PK)}$	$\frac{247.700}{65.000 + 33.200} = 2,52$	> 1
Diruzaintza	$\frac{Bihurgarria + Erabilgarria}{PK}$	$\frac{14.000 + 16.700}{33.200} = 0,92$	> 1

Enpresak 1etik gorako **berme-ratioa** du, oso berme handia. Zorpetze-maila oso txikia du, egoera oso ona. Beharbada, epe luzera gehiago zorpetu liteke, eta epe laburreko zorra gutxitu.

Azkenik, **diruzaintza-ratioak** adierazten digu oso epe laburreko zorrak ordaintzeko arazorik ez duela izango.



Laburbilduz, enpresaren finantza-egoera nahiko ona da, baina enpresak epe laburreko zorra murrizten saiatu beharko luke, epe laburreko zorrei aurre egiteko berme handiagoa izateko.

9)

a)

Zuzeneko zergak zuzenean zergapetzen dituzte herritarren diru-sarrerak edo ondarea. Bestela esanda, zuzeneko zergak izen-abizenak dituen pertsona bakoitzari dagozkio, hau da, zerga ordaindu behar duen herritarra argi eta garbi identifikatuta dago. Beraz, diru gehien duenak gehiago ordaindu behar du. Zerga mota horretan daude pertsona fisikoen errentaren gaineko zerga eta ondarearen gaineko zerga.

Zeharkako zergak pertsona batek zerbait kontsumitzeagatik edo erabiltzeagatik ordaindu behar dituen zergak dira. Herritar guztiei berdin eragiten diete. Hau da, denek zergaren ehuneko bera ordaintzen dute, errenta-maila edo erosteko ahalmena edozein izanda ere. Zeharkako zerga ezagunena BEZa da, balio erantsiaren gaineko zerga.

b)

Pertsona fisikoen errentaren gaineko zerga zerga progresiboa da. Diru gehiago irabazten duen edo gehiago duen pertsonak gehiago ordaintzen du.

c)

BEZa ez da zerga progresiboa. Herritar guztiei berdin eragiten die, errenta-maila edo erosteko ahalmena edozein dela ere; zeharkako zerga bat da.

d)

Sozietateen gaineko zerga zerga progresiboa da. Enpresek ordaindu behar dutena irabazien araberakoa da. Zenbat eta etekin gehiago izan, gehiago ordaindu behar diote Ogasunari. Zuzeneko zerga bat da.



2023

1)

a)

Huelga: Interrupción de la actividad laboral del personal de una empresa o institución. Es la suspensión colectiva de actividad por parte de la plantilla con el fin de reivindicar mejoras en las condiciones de trabajo o manifestarse contra recortes en los derechos sociales. Según la Organización Internacional del Trabajo, es uno de los medios legítimos fundamentales de que dispone la ciudadanía y específicamente el personal de una empresa o institución para la promoción y defensa de sus intereses económicos y sociales. Es el recurso que utiliza el personal empleado para protestar y presionar ante la empresa o institución.

Patronal: Representa a empresas o grupos de empresas que toman las decisiones sobre contratación, prestación de servicios y despidos. Asociación constituida para la defensa de los intereses económicos y sociales de la propiedad de las empresas.

Sindicato: Asociación de personas trabajadoras cuyo objetivo es la defensa de sus intereses profesionales, económicos y laborales.



Convenio colectivo: Convenio que acuerdan la representación de las personas trabajadoras de un sector de actividad, por un lado, y la representación de la empresa, por otro. El convenio colectivo es un acuerdo en el que quedan establecidas las obligaciones y derechos de las personas trabajadoras y la propiedad de la empresa.

Inflación: La inflación hace referencia a la tasa de aumento de los precios de bienes y servicios durante un periodo de tiempo con respecto al periodo anterior. El aumento de los precios se corresponde con la disminución del poder adquisitivo del dinero (los bienes y servicios que es posible comprar con una determinada cantidad de dinero).

2)

Proyecto	D_0	F_1	F_2	F_3
A	8.000	6.000	4.000	5.500
B	11.000	4.000	5.000	7.000

Proyecto A:

$$D_0 = 8.000 \text{ €}$$

$$F_1 = 6.000 \text{ €}$$

$$F_2 = 5.000 - 1.000 = 4.000 \text{ €}$$

$$F_3 = 5.000 + 500 = 5.500 \text{ €}$$

Proyecto B:

$$D_0 = 11.000 \text{ €}$$

$$F_1 = 9.000 - 5.000 = 4.000 \text{ €}$$

$$F_2 = 10.000 - 5.000 = 5.000 \text{ €}$$

$$F_3 = 12.000 - 5.000 = 7.000 \text{ €}$$

a) Plazo de recuperación:

☐ Proyecto A:



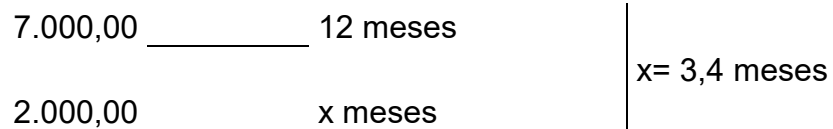
Año	Inversión que se recupera este año	Inversión que queda por recuperar
0		8.000,00
1	6.000,00	2.000,00
2	4.000,00	
3	5.500,00	



El plazo de recuperación del proyecto A es de 1 año y 6 meses.
La inversión es aceptable, ya que se recupera durante la vida útil.

➤ Proyecto B:

Año	Inversión que se recupera este año	Inversión que queda por recuperar
0		11.000,00
1	4.000,00	7.000,00
2	5.000,00	2.000,00
3	7.000,00	



El plazo de recuperación del proyecto B es de 2 años y 3,4 meses.
La inversión es aceptable, ya que se recupera durante la vida útil.

Según el criterio del Plazo de Recuperación, debería elegir el proyecto A, ya que se recupera la inversión antes que con el B.

b)VAN



$$VAN = -D_0 + F_1/(1+k)^1 + F_2/(1+k)^2 + F_3/(1+k)^3$$

$$k = (i + g) + (i \cdot g) \quad k = (0,04 + 0,08) + (0,04 \times 0,08) = 0,1232$$

☐ Proyecto A:

$$VAN_0 = -8.000 + \frac{6.000}{(1+0,1232)} + \frac{4.000}{(1+0,1232)^2} + \frac{5.500}{(1+0,1232)^3} = 4.393,93 \text{ €}$$

Al ser positivo, es un proyecto de inversión aceptable.

☐ Proyecto B:

$$VAN_0 = -11.000 + \frac{4.000}{(1+0,1232)} + \frac{5.000}{(1+0,1232)^2} + \frac{7.000}{(1+0,1232)^3} = 1.464,54 \text{ €}$$

Al ser positivo, es un proyecto de inversión aceptable.

El VAN del proyecto A es mayor que el VAN del proyecto B, según el criterio VAN le conviene elegir el proyecto A, por ser más rentable.

c)

De los dos criterios, el del Valor Actual Neto es el más adecuado.

- El VAN actualiza todos los Flujos Netos de Caja (el desembolso inicial se encuentra también en ese mismo momento), y tiene en cuenta el cambio de valor que sufre el dinero a lo largo del tiempo (inflación). El Pay-back no tiene en cuenta la inflación y suma los flujos netos de caja sin tener en cuenta cuándo se han obtenido.
- El VAN tiene en cuenta la rentabilidad mínima que exige la empresa a la inversión. El Pay-back no repara en la rentabilidad, sólo en si recupera la inversión.
- El VAN, tiene en cuenta todos los flujos netos de caja, incluso los siguientes a la recuperación de la inversión; el Pay-back no tiene en cuenta los flujos netos de caja una vez se recupera la inversión.

3)

Factura	
Concepto	€
Precio del producto	625.000
Gastos (transporte, seguro, envases y embalajes)	4.550
Precio de compra	629.550
IVA (%21)	132.205,50
Factura, total	757.205,50



a)

$$\text{Precio de compra} = (125.000 \times 5) + 1.050 + 1.000 + 2.500 = 629.550 \text{ €}$$

b)

$$\text{Precio de la factura} = 629.550 + (629.550 \times 0,21) = 761.755,50 \text{ €}$$

c)

A la hora de calcular el precio de compra de esta empresa no se tiene en cuenta el valor del IVA, ya que en ningún caso se considera gasto el IVA que tiene que pagar la empresa por la compra de los productos con los que comercializa. El motivo es que para esta empresa la cantidad del IVA que abona en la compra es un importe fiscalmente deducible.

En cambio, en la factura a abonar por dicha empresa sí figurará el importe del IVA soportado, por ser necesariamente un elemento del importe total de dicha factura.

4)

1. b; 2. b; 3. a; 4. b; 5. a; 6. b; 7. a; 8. c; 9. b; 10. c

5)

a)

Ingresos:	- Venta mercaderías:	100.000€
	- Ingresos financieros:	1.500€
	- Venta de un local:	20.000€
		<hr/>
		121.500€

Gastos:	- Compra de mercaderías:	40.000€
	- Sueldos y salarios:	5.000€
	- Gastos financieros:	2.000€
		<hr/>
		47.000€



Beneficios: $(121.500 - 47.000) = 74.500€$

b)

Impuestos a pagar: $(74.500 \times 0,25) = 18.625€$

e)

Resultado neto del ejercicio $(74.500 - 18.625) = 55.875€$

6)

a)

Punto de pedido = stock de seguridad + consumo del periodo de aprovisionamiento =
 $= 4.000 + 2.000 = 6.000$ tapones

consumo del periodo de aprovisionamiento = $\frac{2.800 \text{ tapones}}{7 \text{ dias}} \cdot 5 \text{ dias} = 2.000$ tapones.

b)

Stock medio = $\frac{\text{stock de seguridad} + \text{stock máximo}}{2} = \frac{4.000 + 9.200}{2} = 6.600$ tapones

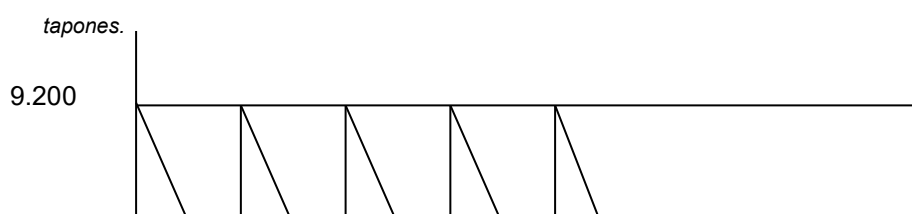
stock máximo = stock de seguridad + pedido = $4.000 + 5.200 = 9.200$ tapones

c)

Índice de rotación = $\frac{\text{consumo anual}}{\text{stock medio}} = \frac{145.600}{6.600} = 22,06$ veces al año

consumo anual = $2.800 \text{ tapones/semana} \cdot 52 \text{ semanas} = 145.600$ tapones

d)





7)

$$IT = 50.000€$$

$$P = 80€/U$$

$$CT = 30.000€$$

$$CF = 5.000€$$

a)

Punto Muerto Beneficios = 0

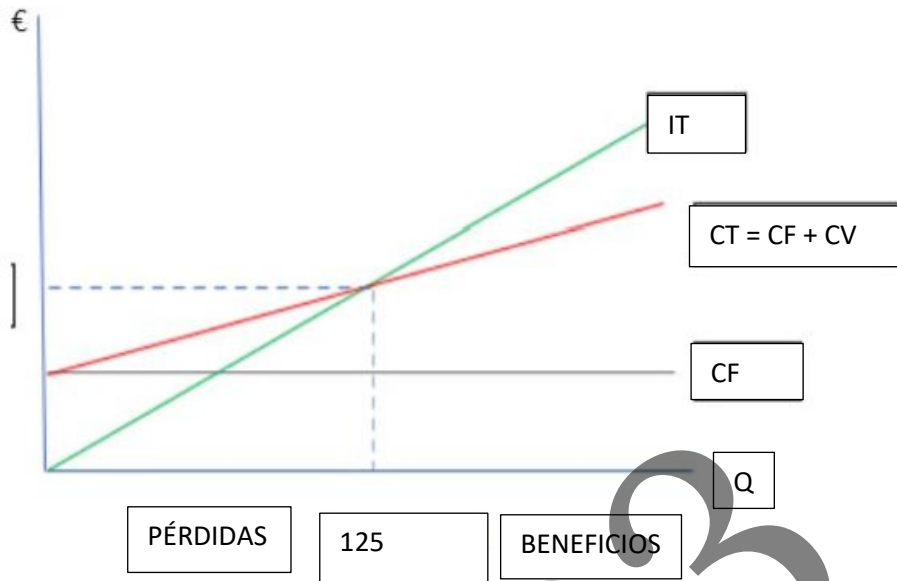
$$IT = CT$$

$$P \times Q = CF + Cvu \times Q$$

$80 \times Q = 5.000 + 40 \times Q \rightarrow Q = 125$ unidades . Habrá que vender más de 125 unidades para obtener beneficios.

$$IT = P \times Q \Rightarrow Q = 50.000/80 = 625 \text{ unidades se han vendido este año}$$

$$CT = CF + Cvu \times Q \Rightarrow Cvu = (30.000 - 5.000) / 625 = 40 \text{ €/u} = Cvu$$



b)

Beneficio de este año

Beneficios = $IT - CT = 50.000 - 30.000 = + 20.000$ €. Habrá obtenido unos beneficios de 20.000€

c)

$Q = 1.000$ unidades → Resultado económico????

Beneficios = $IT - CT = P \times Q - CF - C_{vu} \times Q = 80 \times 1.000 - 5.000 - 40 \times 1.000 = + 35.000$ €. Habrá obtenido unos beneficios de 35.000€

d)

$ST = 74.960$ € → Resultado económico?????

$IT = P \times Q \rightarrow Q = 74.960 / 80 = 937$ unidades

Beneficio = $IT - CT = P \times Q - CF - C_{vu} \times Q = 80 \times 937 - 5.000 - 40 \times 937 = + 32.480$ €. Habrá obtenido unos beneficios de 32.480€



8)

a) Presentación del balance de situación de la empresa clasificado en masas patrimoniales.

ACTIVO		PATRIMONIO NETO Y PASIVO	
ACTIVO NO CORRIENTE	210.500	PATRIMONIO NETO	149.500
INMOVILIZADO INMATERIAL	<u>2.500</u>	FONDOS PROPIOS	<u>149.500</u>
Aplicaciones informáticas	2.500	Capital social	60.000
INMOVILIZADO MATERIAL	<u>208.000</u>	Reservas	2.000
		Resultado del ejercicio	87.500
Terrenos y bienes naturales	30.000		
Edificios	70.000	PASIVO NO CORRIENTE	65.000
Instalaciones técnicas	7.000		
Maquinaria	60.000		
Mobiliario	12.000	Préstamo a largo plazo con entidades de crédito	45.000
Equipamiento para procesos de inform.	5.000	Proveedores de inmovilizado a l/p	20.000
Elementos de transporte	36.000	PASIVO CORRIENTE	33.200
Amortización acumulada	-12.000	DEUDAS A CORTO PLAZO	<u>6.000</u>
		Préstamo a corto plazo con entidades de crédito	6.000
ACTIVO CORRIENTE	37.200	ACREEDORES COMERC. Y OTRAS CUENTAS A PAGAR	<u>27.200</u>
EXISTENCIAS	<u>6.500</u>		
Productos terminados	6.500	Proveedores	8.000
		Proveedores, efectos comerciales a pagar	5.500
		Acreedores por diversos servicios	2.500
DEUDORES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR	<u>5.000</u>		
Clientes	5.000	Hacienda pública acreedora	4.000
INVERSIONES FINANCIERAS A CORTO PLAZO	<u>9.000</u>	Seguridad Social acreedora.	7.200
Inversiones c/p en acciones de otras empresas	9.000		



TESORERIA	16.700			
Banco c/c	11.300			
Caja	5.400			
ACTIVO TOTAL	247.700	PATRIMONIO NETO	Y	247.700
		PASIVO TOTAL		

Resultado del ejercicio (Beneficios) = 247.700 - 160.700 = 87.000 €

b)

El fondo de maniobra determina el equilibrio financiero de la empresa. El patrimonio neto más el pasivo no corriente financia una parte del activo corriente.

Fondo de maniobra = Activo Corriente – Pasivo Corriente = (Patrimonio Neto + Pasivo no Corriente) – Activo no Corriente.

Fondo de maniobra = 37.200 - 33.200 = 65.000 + 149.500 - 210.500 = 4.000€

El fondo de maniobra es positivo por lo que con la financiación a largo plazo (patrimonio neto y pasivo no corriente) se financia todo el activo no corriente (largo plazo) y parte del activo corriente (4.000€). Podemos decir que en principio no tendrá problemas para pagar sus deudas a corto plazo.

ACTIVO		PN Y PASIVO	
210.500	85%	149.500	60,35%
		65.000	26,24%
		4.000	
37.200	15%	33.200	12,4%

c)



La ratio de inmovilizado nos informa sobre el fondo de maniobra. En el caso de esta empresa, el valor de la ratio es adecuado, es decir, su patrimonio neto y pasivo no corriente, además de financiar el activo no corriente, financia una parte del activo corriente. Se encuentra en el límite, muy justo.

En cuanto al **endeudamiento**, podríamos concluir que su nivel de deuda no es alto. La empresa estará bien cuando la ratio es inferior a 1, en este caso es 0,65. Debe 0.65 euros por cada euro que esta empresa tiene en su patrimonio neto. La empresa tiene equilibradas sus deudas y su patrimonio neto. No está condicionada por el momento en la toma de decisiones de inversión.

Por otro lado, la empresa no tendrá problemas para pagar sus deudas a corto plazo, en principio. Su **ratio de liquidez** es bastante ajustada, sólo tiene 1,12 euros en activo corriente por cada euro adeudado a corto plazo, por lo que si la situación empeorase la empresa podría tener problemas para pagar deudas a corto plazo. El fondo de maniobra ya nos ha indicado esta información, que ahora se ve confirmada.

Ratio	Fórmula	Cálculo	Valor refer.
Inmovilizado	$\frac{\text{Act. no corriente}}{(\text{PN} + \text{Pas. no corriente})}$	$\frac{210.500}{149.500 + 65.000} = 0,97$	<1
Endeudamiento	$\frac{(\text{Pno C} + \text{PC})}{\text{Fondos propios(PN)}}$	$\frac{65.000 + 33.200}{149.500} = 0,65$	<1
Liquidez	$\frac{\text{AC}}{\text{PC}}$	$\frac{37.200}{33.200} = 1,12$	>1
Garantía	$\frac{\text{Activo real}}{\text{Exigible(PnoC} + \text{PC)}}$	$\frac{247.700}{65.000 + 33.200} = 2,52$	>1
Tesorería	$\frac{\text{Realizable} + \text{Disponible}}{\text{PC}}$	$\frac{14.000 + 16.700}{33.200} = 0,92$	>1

La empresa tiene una **ratio de garantía** superior a 1, tiene una garantía muy alta. Tiene un nivel de endeudamiento muy bajo. Quizás podría endeudarse más a largo plazo y menos a corto plazo.

Por último, la **ratio de tesorería** nos indica que no tendrá problemas para pagar deudas a muy corto plazo.



En resumen, la situación financiera de la empresa es buena. Pero, la empresa debería intentar reducir la deuda a corto plazo para aumentar la garantía de poder hacer frente a las deudas a corto plazo.

9)

a)

Los impuestos directos gravan de manera directa los ingresos o el patrimonio de la ciudadanía. En otras palabras, los impuestos directos recaen sobre cada persona con nombre y apellidos, es decir, la persona que deberá pagar el impuesto está claramente identificada. Al estar identificada la persona contribuyente de manera individual, así como su capacidad de pago, se puede poner en práctica la progresividad tributaria, de modo que quien más dinero tenga contribuya más. En esta categoría de impuestos se encuentra el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas o el Impuesto sobre el Patrimonio.

Los impuestos indirectos son aquellos impuestos que una persona debe pagar por el hecho de consumir bienes o servicios. Afectan a toda la ciudadanía por igual. Es decir, las personas pagan el mismo porcentaje de impuesto, independientemente del cuál sea nivel de renta o poder adquisitivo. El impuesto indirecto más conocido es el IVA, Impuesto sobre el Valor Añadido.

b)

El Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas sí es un impuesto progresivo. La persona que más dinero gana, paga un mayor tipo impositivo.

c)

El IVA no es un impuesto progresivo. El tipo impositivo es el mismo para todas las personas, independientemente del cual sea su nivel de renta o poder adquisitivo, se trata de un impuesto indirecto.

d)

El impuesto sobre Sociedades sí es un Impuesto progresivo. Las empresas pagan tipos impositivos que pueden variar en función de que los beneficios sean mayores o menores. Cuanto mayores sean los beneficios, mayor el tipo impositivo. Se trata de un impuesto directo