

OFERTA LABORAL – TÉCNICO COMERCIAL EN BILMATIC, CONTROL AUTOMATISMOS SL

Descripción de empresa

Bilmatic es una empresa vizcaína ubicada en Erandio, dedicada a la distribución de material eléctrico y electrónico para los sectores de la automatización industrial y la instrumentación. Cuenta con un recorrido de más de 20 años y representaciones de las principales marcas del sector, que la han consolidado como referente en venta técnica en la zona norte.

<https://www.bilmatic.com/>

Descripción del puesto

Reportando al jefe de ventas de la compañía, sus principales funciones serán:

- Prospeccionar las zonas asignadas y desarrollar negocio en los diferentes canales; detectando nuevas oportunidades para la compañía. Principalmente País Vasco y Navarra.
- Conseguir realizar una venta consultiva, de alto valor añadido, en cuanto a material eléctrico y electrónico y venta de soluciones integrales a medida y de automatización.
- Mantener y fidelizar la actual cartera de clientes.
- Seguimiento continuado de las diversas carteras de clientes captadas; mediante labores de fidelización. Mantenimiento de relaciones comerciales a largo plazo.
- Supervisar la detección de las necesidades del cliente, de su evolución y de su satisfacción.
- Garantizar un funcionamiento comercial y administrativo óptimo y eficiente, en coordinación con el departamento de administración/ back-office.
- Recabar la información necesaria para la labor de asistencia técnica post venta a los clientes.

Perfil buscado

- Experiencia comercial contrastada de entre 2-3 años en empresas fabricantes o distribuidoras de material eléctrico/ electrónico para los campos de la automatización industrial / instrumentación.
- Experiencia contrastada en la venta técnica - consultiva de soluciones integrales en empresas industriales. Capacidad de adaptación a las necesidades del cliente.
- Conocimientos contrastados en labores de fidelización y mantenimiento de clientes.
- Licenciatura / Diplomatura o Formación superior, preferiblemente técnica.
- Perfil con visión estratégica y analítica.
- Clara vocación comercial y orientación al cliente. Apasionado de asumir nuevos retos y realizar una intensa prospección de negocio.
- Acostumbrado a trabajar con plena autonomía y disponibilidad para viajar. Orientación definida a resultados.
- Nivel medio de inglés.

Qué ofrecemos

- Oportunidades de carrera y desarrollo profesional.
- Atractivo paquete retributivo.
- Formación continua y actualizada.
- Incorporación inmediata.

Datos de contacto

Interesados enviar curriculum actualizado y candidatura a:

Alberto Díez Aroz – Responsable departamento comercial

alberto@bilmatic.com

BILMATIC
Control y Automatismos, S.L.