



GIPUZKOAKO CAMPUSA

OHARRA: CVa enpresari aurkeztuko diozu Foroan bertan izango duen stand-ean.
NOTA: el CV lo presentarás en el stand que la propia empresa tendrá en el Foro.

Enpresa / Empresa

Zucchetti Software Spain

Lanpostuaren helburua / Objetivo del puesto:

Consultor/a Comercial de Software, para captación de clientes nuevos y mantenimiento de base instalada.

Lantokia / Lugar de trabajo:

Parque Empresarial de Zuatzu o Parque Tecnológico de Bizkaia

Egin beharreko zereginak edo eginkizunak / Tareas o funciones a realizar:

- Visitas a clientes reales y potenciales ya acordadas
- Identificación de sus necesidades actuales y futuras
- Coordinación de presentación de soluciones
- Elaboración y negociación de oferta
- Seguimiento del plan comercial

Eskatzen diren betekizunak / Requisitos exigidos:

- Titulación universitaria en Administración de Empresas, Marketing u otro campo relacionado.
- Con conocimiento sólido de las herramientas y técnicas de ventas.
- Experiencia en la comercialización de soluciones de software

Eskaintzen dena / Se ofrece:

- Contrato de trabajo como Consultor/a Comercial de Zucchetti, en el País Vasco
- Formar parte de una empresa puntera en tecnologías de la información en constante crecimiento, y con posibilidades reales y motivadoras de desarrollo profesional.
- Buen ambiente de trabajo, nuestro propósito es "Innovamos para mejorar tu vida".
#BeZucchetti #BeZucchettiTalent
- Integrarte en el equipo comercial de Zucchetti Spain, con el objetivo de captación de clientes nuevos y mantenimiento de base instalada.
- Onboarding, Formación y Metodología de trabajo
- Horario de mañana y tarde con flexibilidad horaria y modelo híbrido (parte teletrabajo, parte presencial). Jornada intensiva en verano. Disfrute flexible de las vacaciones. Y otros beneficios corporativos.

OHARRA: CVa enpresari aurkeztuko diozu Foroan bertan izango duen stand-ean.
NOTA: el CV lo presentarás en el stand que la propia empresa tendrá en el Foro.